

SAGE CRM

SAGE CRM es una aplicación de sencillo manejo, pensada para las pequeñas y medianas empresas, que permite acceder instantáneamente a toda la información sobre los clientes que comparten los distintos departamentos de la compañía, para vender, comunicar y atender a los clientes con más eficacia. SAGE CRM como solución modular

- Automatización de la Fuerza de Ventas: módulo principal que abarca todas las funciones que necesita el personal de ventas para realizar su trabajo (agendas, informes, previsiones, contactos, listas de trabajo, etc.).

- Marketing Avanzado: para controlar y gestionar la campañas de marketing, de principio a fin.

- Soporte al Cliente: para realizar un seguimiento exhaustivo de todas las actividades relacionadas con el servicio postventa y la resolución de incidencias.

Ventajas Principales:

- Arquitectura 100% web.
- Integración con Office y sincronización con correo Outlook.
- Amplias posibilidades de personalización a nivel de pantallas, tablas, campos, informes, etc.
- Multi-plataforma: SQL Server, Oracle y DB2.
- Conexión a través de PDA, Pocket PC y otros dispositivos móviles.
- Versión sólo con réplica de datos.
- CTI compatible con centralitas TAPI.
- Flujos de procesos.
- Biblioteca de documentos
- Solicita información ampliada o la realización de una demo cumplimentando este formulario o poniéndote en contacto con nosotros por los medios oportunos.